

## STRATEGIA E SVILUPPO D'IMPRESA

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

### Sede di Reggio Emilia

**Corso 2** I dati economico-finanziari dell'impresa: l'interpretazione per i decisori aziendali

#### Corso 2 - I dati economico-finanziari dell'impresa: l'interpretazione per i decisori aziendali

**Docenti:** Limido Marco

**Durata:** 14 ore

**Avvio:** 19/02/2013

**Obiettivi:**

La capacità d'interpretare un bilancio e di trarne indicazioni sintetiche sull'andamento della gestione aziendale è un'abilità manageriale fondamentale.

Obiettivo del corso è fornire, anche a chi ricopre un ruolo direttivo non necessariamente in area amministrativo-finanziaria, gli strumenti per capire e interpretare i principali dati di bilancio, ricavando le informazioni economico-finanziarie che consentono di assumere decisioni strategiche consapevoli e raggiungere più rapidamente ed efficacemente i propri obiettivi di business.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

## AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO D'IMPRESA

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso 17** L'applicazione dell'IVA nelle operazioni aziendali non ordinarie

**Corso 22** Il recupero crediti: strategie relazionali per affidare e incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

**Corso CFC2** Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

**Corso 18** Dall'accertamento esecutivo alla cartella esattoriale: come tutelarsi

#### Corso 17 - L'applicazione dell'IVA nelle operazioni aziendali non ordinarie

**Docenti:** Monica Enrico

**Durata:** 7 ore

**Avvio:** 05/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso si pone l'obiettivo di valutare ed analizzare, anche mediante casi pratici, alcune operazioni aziendali che, in tema di IVA, possono far emergere dubbi interpretativi in merito all'attuale normativa vigente.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

#### Corso 22 - Il recupero crediti: strategie relazionali per affidare e incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

**Docenti:** Leone Mariangela, Bonini Daniele, Sala Stefania

**Durata:** 15 ore

**Avvio:** 15/02/2013

**Obiettivi:**

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 384,00 + IVA

Prezzo: Euro 480,00 + IVA



Obiettivo del corso è offrire una panoramica delle complesse problematiche inerenti la gestione dei crediti (in Italia e all'estero), fornendo le basi e i riferimenti giuridici, fiscali e pratici per un corretto inquadramento delle diverse casistiche che possono presentarsi nella prassi aziendale. Saranno inoltre presentati gli strumenti comunicativi che permettono una migliore gestione delle situazioni di conflitto e una migliore comprensione delle loro cause.

## **Corso CFC2 - Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute**

**Docenti:** Giusti Luca

**Durata:** 14 ore

**Avvio:** 21/02/2013

**Obiettivi:**

Negli ultimi anni stiamo assistendo a fluttuazioni sempre più importanti dei prezzi delle materie prime e dei cambi; fluttuazioni che, se non gestite, possono impattare notevolmente sul conto economico delle aziende.

Obiettivo del corso è offrire conoscenze per riuscire a leggere e analizzare correttamente i grafici che indicano l'andamento dei prezzi di materie prime e cambi, sia per prevenire il futuro andamento dei prezzi, sia per gestire correttamente il rischio attraverso l'utilizzo di strumenti finanziari derivati.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

## **Corso 18 - Dall'accertamento esecutivo alla cartella esattoriale: come tutelarsi**

**Docenti:** Corvo Antonio

**Durata:** 7 ore

**Avvio:** 26/02/2013

**Obiettivi:**

L'introduzione nel nostro ordinamento dell'accertamento esecutivo, con il decreto legge 78/2011, ha modificato in maniera significativa le procedure legate alla riscossione dei tributi, non prevedendo più la scansione rappresentata da accertamento, ruolo, cartella di pagamento, perchè lo stesso avviso di accertamento è, di per sè, esecutivo. Il corso è finalizzato ad approfondire i nuovi profili dell'accertamento esecutivo e gli strumenti di difesa a disposizione dei contribuenti legati all'emissione delle cartelle esattoriali.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

## **GESTIONE RISORSE UMANE E SVILUPPO ORGANIZZATIVO**

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso 29.1** La formazione del tutor aziendale per l'apprendistato

### **Corso 29.1 - La formazione del tutor aziendale per l'apprendistato**

**Docenti:** Cesari Roberto

**Durata:** 12 ore (8 di aula + 4 di project work)

**Avvio:** 20/02/2013

**Obiettivi:**

Al tutor nominato dall'azienda spetta il compito di accogliere e sostenere l'apprendista nell'intero percorso di apprendimento in azienda. E' la persona a cui gli apprendisti devono fare riferimento per qualsiasi problema. Obiettivo del corso è approfondire concetti e tecniche operative di gestione delle risorse umane, nell'ottica del monitoraggio continuo della crescita professionale dell'apprendista e della valutazione delle sue competenze in ingresso e in itinere secondo il modello di valutazione delle competenze.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 192,00 + IVA

Prezzo: Euro 240,00 + IVA

## MARKETING E VENDITE

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

<b>Corso 39</b>	Monitorare le performances della rete di vendita
<b>Corso AFM1</b>	VENDERE DI PIU' E MEGLIO: Il rapporto del Venditore con se stesso e con i clienti per un'azione commerciale efficace

### Corso 39 - Monitorare le performances della rete di vendita

**Docenti:** Oliveri Agostino

**Durata:** 7 ore

**Avvio:** 13/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso intende fornire strumenti concettuali ed operativi per gestire la rete di vendita in modo formale ed organizzato. Ulteriore obiettivo è quello di sviluppare capacità gestionali per applicare indicatori di performance utili ad un controllo personalizzato degli obiettivi quali-quantitativi di vendita. La misurazione delle performance consente di misurare oggettivamente e poi di pilotare razionalmente ogni singola fase dell'attività di vendita.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

### Corso AFM1 - VENDERE DI PIU' E MEGLIO: Il rapporto del Venditore con se stesso e con i clienti per un'azione commerciale efficace

**Docenti:** TRAINING META SRL

**Durata:** 5 giornate (9.00-13.00 ; 14.00-18.00)

**Avvio:** 26/02/2013

**Obiettivi:**

Rendersi consapevoli delle potenzialità che sono dentro di noi e che non abbiamo ancora riconosciuto e sfruttare pienamente. Non essere noi stessi il primo ostacolo sulla strada verso gli obiettivi: sviluppare consapevolezza, auto-motivazione, positività e fiducia in se stessi, gioia e coraggio. Eliminare timori e pregiudizi. Avere il coraggio di cambiare, individuare approcci al cliente nuovi creativi e sperimentarli. Auto-motivarsi per poter influire positivamente sugli altri, fin dal primo contatto e anche in situazioni difficili. Acquisire la consapevolezza che sempre e comunque si offre, attraverso il proprio comportamento, l'immagine non solo di se stessi, ma anche dell'Azienda. Come darsi obiettivi ambiziosi e gestirli nel tempo. Cambiamento del mercato come opportunità di crescita, anziché come un fastidio. Come gestire positivamente il primo contatto e orientare il colloquio di vendita ottenendo la fiducia e il coinvolgimento dell'interlocutore. Sapersi inserire efficacemente nel processo decisionale del cliente. Saper influire su di lui, anziché lasciarsi influenzare da lui, e orientarlo verso la conclusione positiva nell'interesse della propria Azienda e della soddisfazione del cliente. Saper trattare alla pari a qualsiasi livello. Sapersi fare un'immagine panoramica delle esigenze del cliente, non solo di quelle palesemente espresse, ma anche di quelle non espresse o latenti. L'intervista per farsi un quadro completo delle esigenze del cliente. Saper domandare e saper ascoltare. "Leggere" le parole e i comportamenti del cliente per capire quello che dice, ma anche quello che non dice. Creare esigenze nuove e mai pensate dal cliente. Collegare efficacemente le esigenze del cliente con le soluzioni, attraverso il miglior utilizzo dei mezzi messi a disposizione dall'azienda. Saper presentare il prodotto o il servizio in modo tale che sia il cliente a scoprirne gli aspetti positivi. Come sviluppare gli aspetti motivanti per il cliente. Costruire, innanzitutto in se stessi, un'immagine positiva di quei prodotti che il mercato sembra non recepire, per poter essere più incisivi e credibili nella presentazione. La comunicazione verbale e non verbale. Come acquisire: chiarezza e incisività, capacità di sintesi, l'uso del materiale per un'efficace presentazione e un'elevato coinvolgimento. Fidelizzare i clienti esistenti e sentirsi stimolati ad acquisirne di nuovi. Saper stimolare i clienti, acquisiti e/o potenziali a introdurci presso altri clienti cui formulare la nostra proposta. Saper difendere il prezzo del prodotto o servizio e saperlo presentare in termini di vantaggi. Acquisire determinazione nella fase di conclusione: concludere di più e meglio. Gestire il reclamo in modo da soddisfare il cliente senza ritenere di doversi schierare sempre e comunque dalla sua parte. Saper vivere il reclamo non in chiave di angoscia, ma di opportunità per rafforzare il rapporto con il cliente. Migliorare la capacità organizzativa dell'attività con un'attenta gestione del proprio tempo.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 2.200,00 + IVA

Prezzo: Euro 2.600,00 + IVA

## INTERNAZIONALIZZAZIONE

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso 49** La strategia di ingresso sui mercati internazionali

### Corso 49 - La strategia di ingresso sui mercati internazionali

**Docenti:** Gandellini Giorgio

**Durata:** 7 ore

**Avvio:** 27/02/2013

**Obiettivi:**

Valutare strategie alternative di ingresso in mercati esteri di sbocco in base all'attrattività per il proprio settore. Stimare i potenziali di mercato e l'importanza relativa dei fattori di successo competitivo.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

## PROGETTAZIONE, INGEGNERIZZAZIONE E PRODUZIONE

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso 78** Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

**Corso 81** Gestire l'impresa per progetti: formazione al Project Management

### Corso 78 - Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

**Docenti:** Mingozi Giancarlo

**Durata:** 11 ore

**Avvio:** 04/02/2013

**Obiettivi:**

Oggi diventa sempre più importante per un'azienda avere a disposizione conoscenze e strumenti per ottenere risultati significativi in termini di miglioramento dei flussi operativi per arrivare ad un aumento della produttività e a una significativa riduzione dei costi. Per questo motivo, quando si parla di linee produttive e in particolare di linee di montaggio, diventa di massima importanza la corretta distribuzione dei carichi di lavoro per l'ottimizzazione del flusso operativo.

Obiettivo del corso è quello di fornire una conoscenza di base dell'area tecnico-industriale della fabbrica relativa all'industrializzazione del prodotto, sviluppando le tecniche di determinazione dei tempi di lavorazione per il livellamento dei carichi delle fasi produttive, ottimizzando la saturazione delle risorse.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 296,00 + IVA

Prezzo: Euro 370,00 + IVA

### Corso 81 - Gestire l'impresa per progetti: formazione al Project Management

**Docenti:** Drei Giulio

**Durata:** 14 ore

**Avvio:** 19/02/2013

**Obiettivi:**

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

Il Project Management è un insieme di conoscenze e prassi operative finalizzato alla gestione di un'attività per il raggiungimento di un risultato predefinito.

Obiettivo del corso è fornire una metodologia che permetta ai partecipanti di affrontare la gestione di un progetto, di qualunque entità economica e temporale, in modo strutturato e pianificato.

## APPROVVIGIONAMENTI E LOGISTICA

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

<b>Corso 89</b>	Metodi di ottimizzazione e monetizzazione del magazzino
<b>Corso 87</b>	La determinazione del lotto d'acquisto e della scorta di sicurezza
<b>Corso CFC2</b>	Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

### Corso 89 - Metodi di ottimizzazione e monetizzazione del magazzino

**Docenti:** Franciosi Flavio

**Durata:** 7 ore

**Avvio:** 11/02/2013

**Obiettivi:**

Il magazzino ha un impatto significativo sul livello di servizio (deve garantire tempi di risposta adeguati, con processi e strutture che minimizzino errori e danneggiamenti) e sui costi di esercizio (mediamente circa un quarto dei costi logistici totali); è quindi evidente come non debba essere visto come un costo più o meno inevitabile ma come una delle leve per la competitività. Il magazzino moderno è diventato ormai una "macchina" piuttosto complessa ed avanzata dove confluiscono tecnologie informatiche e di material handling; per questo motivo la sua progettazione e/o la sua ottimizzazione devono essere affrontate con adeguati livelli di competenza e professionalità.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

### Corso 87 - La determinazione del lotto d'acquisto e della scorta di sicurezza

**Docenti:** Mingozi Giancarlo

**Durata:** 11 ore

**Avvio:** 20/02/2013

**Obiettivi:**

L'ottimizzazione dell'impegno di risorse economiche e finanziarie nella gestione dei materiali, in un mercato fortemente instabile, passa anche attraverso la definizione dei lotti economici di acquisto dei materiali e della relativa scorta di sicurezza. La corretta gestione dei materiali e degli stock è infatti uno degli aspetti fondamentali per garantire un corretto flusso produttivo, maggiore efficienza economica e soddisfazione dei clienti, evitando costi inutili. Obiettivo del corso è illustrare i metodi di determinazione dei lotti di approvvigionamento e della scorta di sicurezza per garantire continuità nel processo di produzione e attuare eventuali miglioramenti.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 296,00 + IVA

Prezzo: Euro 370,00 + IVA

### Corso CFC2 - Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

**Docenti:** Giusti Luca

**Durata:** 14 ore

**Avvio:** 21/02/2013

**Obiettivi:**

Negli ultimi anni stiamo assistendo a fluttuazioni sempre più importanti dei prezzi delle materie prime e dei cambi; fluttuazioni che,

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

se non gestite, possono impattare notevolmente sul conto economico delle aziende.  
Obiettivo del corso è offrire conoscenze per riuscire a leggere e analizzare correttamente i grafici che indicano l'andamento dei prezzi di materie prime e cambi, sia per prevenire il futuro andamento dei prezzi, sia per gestire correttamente il rischio attraverso l'utilizzo di strumenti finanziari derivati.

## CERTIFICAZIONI E QUALITA'

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso 97** ISO 14000

### Corso 97 - ISO 14000

**Docenti:** Cappa Anna Maria

**Durata:** 14 ore

**Avvio:** 05/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso sviluppa l'applicazione dei requisiti della Norma con particolare attenzione ai cambiamenti introdotti dalla nuova edizione inserendo cenni all'integrazione con la norma UNI EN ISO 9001:2008 per il Sistema di Gestione Qualità e fornisce indicazioni per la preparazione della documentazione necessaria al Sistema di Gestione Ambientale.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

## SALUTE E SICUREZZA SUL LAVORO

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

<b>Corso 1.A.1</b>	R.S.P.P. - Responsabile Sicurezza Prevenzione e Protezione in Azienda - Modulo A
<b>Corso 99.1</b>	R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (D. Lgs. 81/08 art. 37)
<b>Corso 108.1</b>	Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Basso Rischio
<b>Corso 109.1</b>	Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Medio Rischio
<b>Corso 112</b>	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - alto rischio
<b>Corso 111</b>	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - medio rischio
<b>Corso 110</b>	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - basso rischio
<b>Corso 1.DL.B.1</b>	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Basso Rischio
<b>Corso 1.DL.A.1</b>	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Alto Rischio
<b>Corso 1.DL.M.1</b>	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Medio Rischio
<b>Corso 102.1</b>	Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)
<b>Corso 103.1</b>	Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)
<b>Corso 101.1</b>	Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti)

### **Corso 1.A.1 - R.S.P.P. - Responsabile Sicurezza Prevenzione e Protezione in Azienda - Modulo A**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 28 ore

**Avvio:** 01/02/2013

**Obiettivi:**

Corso obbligatorio per R.S.P.P. e A.S.P.P. di nuova nomina.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 432,00 + IVA

Prezzo: Euro 540,00 + IVA

### **Corso 99.1 - R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (D. Lgs. 81/08 art. 37)**

**Docenti:** Esperti di Materia, Camera del Lavoro Territoriale di Reggio Emilia , Precetti Federica

**Durata:** 32 ore

**Avvio:** 06/02/2013

**Obiettivi:**

Fornire le informazioni e gli strumenti necessari a verificare il programma di prevenzione degli infortuni e di tutela della salute dei lavoratori

Dotare i partecipanti dell'esperienza di base necessaria ad operare in modo autonomo

Costruire, assieme ai partecipanti, il metodo necessario a svolgere la funzione di Rappresentante dei Lavoratori per la consultazione obbligatoria, la partecipazione e il controllo del "sistema sicurezza" in Azienda

Permettere ai Rappresentanti di Sicurezza di analizzare lo "stato dell'arte" della sicurezza in azienda per decidere la quantità delle richieste di intervento di prevenzione

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 260,00 + IVA

Prezzo: Euro 325,00 + IVA

### **Corso 108.1 - Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Basso Rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 2 ore

**Avvio:** 07/02/2013

**Obiettivi:**

Il D.Lgs. 81/2008 ha previsto l'obbligatorietà dell'aggiornamento periodico per i corsi antincendio (definiti dal D.M. 10/03/1998) rimandando la loro definizione a decreti da attuare. La circolare del 23 febbraio 2011 del Dipartimento dei Vigili del Fuoco ha finalmente sbloccato la contraddizione legislativa (che impone l'obbligo di aggiornamento periodico senza dare ulteriori indicazioni) stabilendo chiaramente contenuti e durata dei corsi di aggiornamento.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 64,00 + IVA

Prezzo: Euro 80,00 + IVA

### **Corso 109.1 - Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Medio Rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 5 ore

**Avvio:** 07/02/2013

**Obiettivi:**

Il D.Lgs. 81/2008 ha previsto l'obbligatorietà dell'aggiornamento periodico per i corsi antincendio (definiti dal D.M. 10/03/1998) rimandando la loro definizione a decreti da attuare. La circolare del 23 febbraio 2011 del Dipartimento dei Vigili del Fuoco ha finalmente sbloccato la contraddizione legislativa (che impone l'obbligo di aggiornamento periodico senza dare ulteriori indicazioni) stabilendo chiaramente contenuti e durata dei corsi di aggiornamento.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 128,00 + IVA

Prezzo: Euro 160,00 + IVA

### **Corso 112 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - alto rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 16 ore

**Avvio:** 12/02/2013

**Obiettivi:**

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 252,00 + IVA

Prezzo: Euro 315,00 + IVA

### **Corso 111 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - medio rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 12 ore

**Avvio:** 12/02/2013

**Obiettivi:**

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 192,00 + IVA

Prezzo: Euro 240,00 + IVA

### **Corso 110 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - basso rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 8 ore

**Avvio:** 12/02/2013

**Obiettivi:**

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 144,00 + IVA

Prezzo: Euro 180,00 + IVA

### **Corso 1.DL.B.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Basso Rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 16 ore

**Avvio:** 14/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 252,00 + IVA

Prezzo: Euro 315,00 + IVA

### **Corso 1.DL.A.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Alto Rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia, Precetti Federica

**Durata:** 48 ore

**Avvio:** 14/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 692,00 + IVA

Prezzo: Euro 865,00 + IVA

### **Corso 1.DL.M.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Medio Rischio**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 32 ore

**Avvio:** 14/02/2013

**Obiettivi:**

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 464,00 + IVA

Prezzo: Euro 580,00 + IVA



### **Corso 102.1 - Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)**

**Docenti:** Esperti di settore

**Durata:** 12 ore

**Avvio:** 15/02/2013

**Obiettivi:**

Fornire al personale le nozioni essenziali per attuare un intervento di primo soccorso in attesa del personale specializzato ed evitare azioni di soccorso errate.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 148,00 + IVA

Prezzo: Euro 185,00 + IVA

### **Corso 103.1 - Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 16 ore

**Avvio:** 15/02/2013

**Obiettivi:**

Fornire al personale le nozioni essenziali per attuare un intervento di primo soccorso in attesa del personale specializzato ed evitare azioni di soccorso errate.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

### **Corso 101.1 - Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti)**

**Docenti:** Esperti di Materia

**Durata:** 8 ore

**Avvio:** 26/02/2013

**Obiettivi:**

Obbligo di aggiornamento annuale per i rappresentanti dei lavoratori per la sicurezza

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 128,00 + IVA

Prezzo: Euro 160,00 + IVA

## **TECNICA**

Per info: [antonellacigarini@cspmi.it](mailto:antonellacigarini@cspmi.it); [cristinacomastri@cspmi.it](mailto:cristinacomastri@cspmi.it)

**Corso CFC01** La lappatura dei fori per l'industria metalmeccanica

**Corso FTE2** Fondamenti di Oleodinamica

### **Corso CFC01 - La lappatura dei fori per l'industria metalmeccanica**

**Docenti:** Esperti di settore

**Avvio:** 08/02/2013

**Obiettivi:**

Obiettivo del corso è quello di fornire indicazioni pratiche per la gestione e verifica del processo di lappatura, sgombrando il campo da utilizzi impropri verificando casi reali per permettere ai partecipanti di capire le caratteristiche del processo, le situazioni più opportune in cui utilizzarlo, modalità di verifica e mantenimento nel tempo dei lavori effettuati.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

## **Corso FTE2 - Fondamenti di Oleodinamica**

**Docenti:** Corradini Luigi, Moschetto Raffaele

**Durata:** 51 ore

**Avvio:** 26/02/2013

**Obiettivi:**

Conoscere i principi fondamentali dell'oleodinamica e delle sue applicazioni nell'industria; conoscere le caratteristiche della componentistica oleodinamica e i suoi impieghi; interpretare il disegno di un circuito oleodinamico e identificare le funzioni del circuito oleodinamico e dei singoli componenti; elaborare eventuali soluzioni alternative e migliorative; realizzare circuiti oleodinamici, curando la progettazione/dimensionamento base; verificare il funzionamento dei circuiti.

**Quote di partecipazione:**

Prezzo aziende convenzionate: Euro 820,00 + IVA

Prezzo: Euro 1.066,00 + IVA

**I corsi a catalogo possono essere inseriti in un piano formativo aziendale, personalizzato e progettato ad hoc da Centro Servizi PMI per l'azienda interessata e finanziabile attraverso il Fondo Interprofessionale di appartenenza dell'impresa, secondo le modalità e i tempi da questo previsti.**

**Vi invitiamo a contattarci per approfondimenti.**